

## **Se busca representante de ventas (h/m/d) en el servicio de campo para el innovador sistema de pisos "DryTile".**

¿Busca un nuevo reto en una empresa que le ofrezca las ventajas de un grupo tradicional pero también la oportunidad de participar activamente en el desarrollo de una nueva división con carácter de start-up? ¡Entonces esperamos recibir su solicitud detallada! Porque para nuestra joven y alemana empresa buscamos socios para la comercialización exclusiva de nuestro innovador sistema de revestimiento de suelos a comisión para construir nuestra estructura de ventas en toda Europa.

Su área de responsabilidad se centrará en la adquisición de nuevos clientes y el mantenimiento de los contactos con los clientes existentes, desde la dirección de las negociaciones de venta hasta la tramitación de ofertas y el seguimiento de los proyectos. El asesoramiento técnico de productos para nuestros clientes es también una de sus principales tareas.

### **Perfil de requisitos:**

- Experiencia en servicio de campo o ventas
- Se requiere conocimiento de la industria de la construcción
- La red existente de capas de suelo
- Contactos con las asociaciones de compra y los correspondientes clientes de cuentas clave en el sistema de gastronomía, equipamiento de tiendas y sector alimentario y no alimentario
- Habilidades de negociación y competencia comunicativa, asertividad y sentido de la responsabilidad
- Buen conocimiento del idioma alemán o inglés, escrito y hablado, así como conocimientos comunes de PC (MS-Office)

### **Pujamos:**

- Atractivo modelo de comisión
- Carácter inicial con perspectivas de crecimiento
- Trabajo autodeterminado en un entorno joven

### **Fecha de ocupación:**

De aquí en adelante

### **Envíe su solicitud:**

[career@drytile-ceramics.de](mailto:career@drytile-ceramics.de)

### **Contacto:**

DryTile Ceramics GmbH

Im Petersborn 2

56244 Ötzingen

Alemania

[www.drytile-ceramics.de](http://www.drytile-ceramics.de)