

Handelsvertreter (m/w/d) im Außendienst für innovatives Bodenbelagssystem „DryTile“ gesucht

Sie suchen nach einer neuen Herausforderung in einem Unternehmen, das Ihnen die Vorteile eines traditionsreichen Konzerns bietet aber auch die Möglichkeit gibt sich aktiv am Aufbau eines neuen Bereiches mit Start-up Charakter einzubringen? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung! Denn für unser junges und deutsches Unternehmen suchen wir zum Aufbau unserer Vertriebsstruktur europaweit Partner zur exklusiven Vermarktung unseres innovativen Bodenbelag Systems auf Provisionsbasis.

Ihr Aufgabengebiet umfasst schwerpunktmäßig die Akquisition neuer Kunden und die Pflege der bestehenden Kundenkontakte - von der Führung der Verkaufsverhandlungen über die Bearbeitung der Angebote und Verfolgung der Projekte. Die technische Produktberatung bei unseren Kunden gehört ebenfalls zu Ihren Schwerpunktaufgaben.

Anforderungsprofil:

- Erfahrung im Außendienst bzw. Verkauf
- Branchenkenntnisse im Bauwesen werden vorausgesetzt
- Bestehendes Netzwerk bei Bodenlegern
- Kontakte zu Einkaufsverbänden sowie entsprechenden Key Account Kunden in der Systemgastronomie, Ladenbau bzw. Food/Non-Food Bereich
- Verhandlungsgeschick und kommunikative Kompetenz, Durchsetzungsvermögen und Verantwortungsbewusstsein
- Gute deutsche und englische Sprachkenntnisse in Wort und Schrift sowie gängige PC-Kenntnisse (MS-Office)

Wir bieten:

- Attraktives Provisionsmodell
- Start-up-Charakter mit Wachstumsperspektiven
- Selbstbestimmtes Arbeiten in einem jungen Umfeld

Besetzungstermin:

ab sofort

Richten Sie Ihre Bewerbung an:

career@drytile-ceramics.de

Kontakt:

DryTile Ceramics GmbH

Im Petersborn 2

56244 Ötzingen

Deutschland

www.drytile-ceramics.de